Utilisation de la plateforme BTS NDRC

LA FABRIQUE

Académie de La Martinique

Continuité pédagogique mars 2020

Bonjour Cher.es collègues,

Nous vous espérons tous, ainsi que vos proches, en pleine forme.

Dans nos sections de BTS NDRC, nous avons la chance d'avoir une plateforme spécialement dédiée à nos étudiants : LA FABRIQUE. Nous l'utilisons déjà pour la formation de nos jeunes aux compétences du bloc 2 : Relation Client à Distance et Digitalisation.

Aussi, dans le cadre du confinement que nous vivons, et afin d'organiser le suivi de nos étudiants à distance, l'équipe EDUCINTEL (La Fabrique) nous a informé de la possibilité de partager notre plateforme avec tous les membres de l'équipe, et plus précisément **le module des scénarios**, pour y déposer les travaux et les distribuer aux étudiants,

Nous pensons que dans le cadre de la continuité pédagogique cette plateforme peut être utile pour renforcer nos liens avec nos étudiants, dynamiser nos échanges, et évaluer des compétences.

C'est également sur cette plateforme que les étudiants de BTS NDRC administrent leur site vitrine/blog et leur site de ecommerce. Ils ont donc l'habitude de s'y connecter.

Vous trouverez à la suite deux tutoriels :

- Paramétrages de la plateforme pour les enseignants et les étudiants
- Utilisation du module « Scénarios » par les enseignants,



Avec Firefox

Connexion à la plateforme NDRC de votre établissement et promotions

Lors de l'acquisition de La Fabrique, chaque établissement a reçu pour ses deux niveaux (1^{ère} et 2^{ème} année), un lien de connexion html qui lui permet d'accéder à son portail :

http://x.xxx.xxx.x/ndrc/portail.html



Paramétrage de la plateforme LA FABRIQUE



Le professeur principal ou référent RCDD se connecte avec les identifiants du compte administrateur



Paramétrages de la plateforme pour ajouter les utilisateurs :

Étudiants et Enseignants liés à la classe



Paramétrage des comptes enseignants



Procédure 1 : Ajouter un enseignant



Procédure 2 : Télécharger un fichier au format CSV



Paramétrage des comptes étudiants



LA PROCÉDURE DE PARAMÉTRAGES POUR LES ÉTUDIANTS EST IDENTIQUE À CELLE DES ENSEIGNANTS

UTILISATION DU MODULE « SCÉNARIOS » PAR LES ENSEIGNANTS



Avec Firefox

Connexion à la plateforme NDRC de votre établissement



Vous accédez à la page d'accueil de la plateforme pour la promotion choisie

BTS N.D.R.C

Négociation et Digitalisation de la Relation Client





Vous arrivez sur cette page



Gestion des données digitales

La Fabrique vous propose de créer et de générer des données digitales sous plusieurs formats (PDF, texte, csv, json...). Ces données peuvent être exploitées à travers les applications numériques présentes sur vos serveurs hébergés.

Le menu de La Fabrique



Merci de n'utiliser que les fonctionnalités du module « Scénarios »

Le menu des scénarios

Place de marché libre, vous accédez à des ressources partagées par les collègues de NDRC qui utilisent la même plateforme dans leur établissement,



1. GÉRER LES SCÉNARIOS









Scénario créé le 20/03/20	Mettez un barème si vous souhaitez évaluer
Chapitre 4 : Mettre en oeuvre une démarche de prospection	
1.1.2 Animation d'opérations de prospection	NOTE 0 SUR 10
Contexte : Entreprise ALPHA PRINT L'entreprise ALPHA PRINT située dans le VAR, commercialise depuis 2010 des imprimantes PACA. En 2016, lancement d'une nouvelle activité d'impression 3D.	et photocopieurs (pôle bureautique) auprès des professionnels de la région
Depuis 2017, distribution des outils distribués par 3D Systems (imprimantes, scanners, style 'une des leaders sur le marché et l'entreprise ALPHA PRINT est l'un de ses revendeurs agré	os, logiciels) pour optimiser l'impression 3D. L'entreprise 3D Systems est és. Tapez le texte de votre activité ici. Vous pouvez
DBJECTIF III : PREPARER LES OUTILS D'AIDE A LA PROSPECTION COMMERCIALE Fiche ressource 4 (p 15/16) : Préparer un plan de réponse aux objections	insérer à votre convenance textes et blocs de questions.
Question 10. Préparez le plan de réponse aux objections qui vous permettra d'être plus effi	cace lors de vos entretiens téléphoniques.
Lors de l'a Vous avez deux exemples de barrages au standard. Proposez un traitement du barrage	accueil téléphonique.
1/ C"est à quel sujet ? 2/ Il/elle est absent(e)/indisponible	Insérez un 1 ^{er} bloc et tapez la 1 ^{ère} question à laquelle vous souhaitez que l'étudiant réponde.
Au	cours de l'entretien.
Vous avez cinq exemples d'objections. Proposez des traitements de ces objections. 1/ Je n'ai pas le temps. 2/ Je collabore déjà avec l'un de vos concurrents	 Cliquez sur Ajouter une nouvelle activité au scénario (le point d'interrogation) pour ouvrir un 2^{ème} bloc et taper la 2^{ème} question.
3/ Je ne suis pas la bonne personne. 4/ Je ne connais pas votre entreprise	

2.DIFFUSION DES SCÉNARIOS





Sélectionnez le nom des étudiants qui devront réaliser l'activité

Sélectionnez les étudiants qui traiteront ce scénario





3. SUIVI DES SCÉNARIOS







Le scénario a été diffusé le 20/03/20 l'étudiant n'a pas encore fait l'activité : statut « À faire »



	Enregistrez
Vous pouvez mettre votre note et votre observation	ENREGISTRER ?
Évaluation du scénario Chapitre 4 : Mettre en oeuvre une démarche de prospection de Florent Adelaide © (0 sur 10) Note	/20 Bloquer le scénario
1.1.2 Animation d'opérations de prospection	NOTE 0 SUR 10
Contexte : Entreprise ALPHA PRINT L'entreprise ALPHA PRINT située dans le VAR, commercialise depuis 2010 des imprimantes et photocopieurs (pôle bureautique) auprès des professi En 2016, lancement d'une nouvelle activité d'impression 3D. Depuis 2017, distribution des outils distribués par 3D Systems (imprimantes, scanners, stylos, logiciels) pour optimiser l'impression 3D. L'entreprise 3 sur le marché et l'entreprise ALPHA PRINT est l'un de ses revendeurs agréés.	onnels de la région PACI. 3D Systems est l'une des légders
OBJECTIF III : PRÉPARER LES OUTILS D'AIDE À LA PROSPECTION COMMERCIALE	
	F ENREGISTRER ?
Question 10. Préparez le plan de réponse aux objections qui vous permettra d'être plus efficace lors de vos entretiens téléphoniques.	
Lors de l'accueil téléphonique.	
Vous avez deux exemples de barrages au standard. Proposez un traitement du barrage	
1/ C"est à quel sujet ?	Cochez bloquer le scénario quand vous
2/ II/elle est absent(e)/indisponible	considérez que l'activité est terminée,
	Pour l'étudiant cela se traduira par un cadenas rouge à côté de l'État de
Au cours de l'entretien.	ľactivité,
Vous avez cinq exemples d'objections. Proposez des traitements de ces objections.	
1/ Je n'ai pas le temps.	
2/ Je collabore déjà avec l'un de vos concurrents	
3/ Je ne suis pas la bonne personne.	
4/ Je ne connais pas votre entreprise	
o/ Se ne sounaite pas me lancer dans i impression 30 .	
L	

Pour un étudiant, un scénario peut avoir 3 états :



Voici ce que voit l'étudiant lorsqu'il se connecte à LA FABRIQUE



Interface du Tableau de bord de l'étudiant



Informations complémentaires

Vous pourrez à tout moment changer votre mot de passe en allant dans « Mon profil » en haut à droite, et vous déconnecter de la plateforme. L'ambulance est une aide d'Éducintel sur laquelle vous pouvez cliquer à tout moment.



Le référent vous ayant inscrit sous un statut enseignant, vous aurez accès à toutes les fonctionnalités de LA FABRIQUE. Aussi, merci d'utiliser exclusivement **le module « Scénarios »,** et de ne pas toucher aux autres applications qui ont été paramétrées.

À votre écoute si vous le souhaitez. Bon courage à tous ! Virginie PICOT <u>virginie.picot@ac-martinique.fr</u>