



CCI MARTINIQUE

1^{ER} ACCÉLÉRATEUR DES ENTREPRISES

La CCI, engagée pour la réussite et le développement économique de la Martinique



1 200

Entreprises et porteurs de projets
informés / accompagnés chaque année



96%

Des dirigeants jugent
l'accompagnement utile



8 / 10

Satisfaction globale

- La CCI Martinique représente plus de 36 000 commerçants, industriels et entreprises de services
- Interlocuteur privilégié des acteurs publics et de l'Etat
- Les élus de la CCI sont tous des chefs d'entreprise, élus par leurs pairs pour une durée de 5 ans
- La porte d'entrée incontournable pour créer dans le commerce / industrie / services

Un réseau de conseillers CCI proches des entreprises sur toute la Martinique



20aine

Conseillers d'entreprise

- Une expertise métier forte
- Des conseillers à votre écoute et au service de vos projets
- Vos conseillers vous donnent les clés pour créer et développer votre entreprise





CRÉER/REPRENDRE

Nos solutions vous aident à construire un modèle économique viable à long terme.

Vendredis de la création / reprise

Réunion d'information pour trouver toutes les réponses et informations clés sur le parcours du créateur / repreneur.

5 Jours Pour Entreprendre

Formation de 35 h pour maîtriser les essentiels de la création d'entreprise et obtenir une certification reconnue par l'État. Au programme : profil entrepreneurial, analyse de l'environnement, construction et modélisation du projet, lancement de l'entreprise.

Accompagnement Projet création / reprise

Conseils personnalisés permettant d'obtenir un retour objectif sur la viabilité, le potentiel et les risques du projet de création / reprise, comités de transmission, aide à la recherche, ingénierie financière.

Kit Micro-entreprise

Un accompagnement premium sur 12 mois : atelier stratégique collectif, soutien INPI, 4 rendez-vous individuels annuels, outils pratiques dédiés et accès prioritaire aux experts CCI & CGA Martinique pour booster votre développement.



La réunion (conduite par la CCIM) démystifie quand on n'en connaît pas grand-chose... Cela m'a permis d'éviter pas mal de couacs, du stress... pour se lancer sereinement.

Témoignages clients
Kit Micro-entreprise



Les Vendredis de la Création et de la Reprise d'Entreprise

Tout savoir sur la création et la reprise d'entreprise !

- ▶ Vous souhaitez créer une entreprise ?
- ▶ Vous êtes porteur de projet ?
- ▶ Vous avez un projet de reprise d'entreprise ?

Rendez-vous le :

28 NOVEMBRE

à **9H**



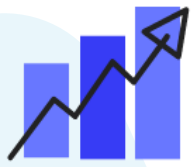
à l'antenne de la CCI
du Carbet



CCI MARTINIQUE



CCI MARTINIQUE



ME DÉVELOPPER

Nos solutions vous aident à activer les ressources qui feront grandir votre entreprise (stratégie, RH, numérique...)

Accompagnement Stratégie 360

Accompagnement personnalisé avec évaluation des priorités, plan d'actions ciblé et bilan d'impact.

Diagnostic RH

Diagnostic des pratiques RH, identification des axes d'amélioration et élaboration d'un plan d'actions personnalisé avec préconisations adaptées.

Commande publique

Ateliers, guide pratique pour répondre et remporter des marchés publics.

Accompagnement numérique

1er Pas Numérique / Ateliers Solutions : Réunion d'information, ateliers pratiques pour découvrir une solution numérique.

Sensibilisation IA : Conférences comprendre les opportunités et outils de l'IA.

Cybersécurité : infos, tests de sécurité et orientation vers les acteurs locaux. pour correction des failles détectées.

Facturation électronique : Réunion d'information pour accompagner les entreprises concernées par la réforme.



Des informations intéressantes et utiles, partagées par des intervenants compétents et expérimentés. Le sujet a été bien traité avec des exemples concrets, à la portée de tous... Cela permet de découvrir les facettes de l'IA pour se préparer et s'adapter à cette transition.

Témoignages clients
Accompagnement numérique





ACCOMPAGNER MES TRANSITIONS

Nos solutions vous accompagnent dans la transition écologique pour qu'elle soit vecteur de qualité, de compétitivité et de croissance.

Diagnostic Déchets

Audit terrain, diagnostic express, et plan d'action pour réduire vos coûts et valoriser vos déchets.

Accompagnement Eau

Sensibilisation et formation, Accompagnement à la recherche de financement pour une réduction des consommations d'eau.

Accompagnement Développement durable

Réunion d'informations sur thématiques développement durable. Rdvs d'accompagnement Transition écologique: décarbonation, économies d'énergie, démarche éco-conception, achats responsables...

Labellisation

« Qualité »
(Secteur : Tourisme)

Réunion gratuite pour découvrir les labels Destination d'Excellence et Clef Verte et leurs bénéfices. Accompagnement complet à la labellisation : pré-audit, plan d'action personnalisé, suivi et audit final.



Cette réunion m'a beaucoup éclairé concernant le label Clef Verte et les démarches à réaliser... Ces réunions sont complémentaires aux infos glanées sur Internet et permettent de rencontrer les conseillers CCI de proximité.

*Témoignages clients
Réunions Labels*



Faites de votre professionnalisme et de votre engagement durable un avantage concurrentiel.

La CCI Martinique vous accompagne

CCI MARTINIQUE CACEM TERRES du CENTRE



VISER L'INTERNATIONAL

Nos solutions simplifient votre développement international et boostent votre croissance grâce à nos réseaux.

Réseau national regroupant CCI France, Business France et BPI France.

Notre gamme de solutions permettent de :

- **S'informer** (Infos Marchés : fiches pays, newsletter « Zoom Caraïbes »...)
- **Définir une stratégie export** (Décryptage Marchés : étude de priorisation marchés, étude règlementaire, veille d'appels d'offres, point conseil...)
- **Prospecter** (Connect Business : mission de prospection, RDV B2B, Pavillon France sur les salons internationaux, événement networking...)
- **renforcer votre présence à l'étranger** (recrutement V.I.E).

Financement : prise en charge subvention MOM, assurance prospection BPI France.

Réseau régional Caraïbe.

Le Bureau TFT basé à Sainte-Lucie vous accompagne avec son équipe et ses partenaires au contact du terrain pour accélérer vos projets de développement et d'implantation sur les marchés caribéens.

Réseau européen présent dans plus de 60 pays.

Accompagnement européen par la mise à disposition de services d'information, de conseil et d'aide au développement de projets d'internationalisation et d'innovation.

Team France Export (TFE)

Trade Facilitation Team (TFT)

Enterprise Europe Network (EEN)

“

La Team France Export m'a accompagnée dans toutes les étapes de mon internationalisation. Cet accompagnement m'a facilité les contacts avec les professionnels et les institutionnels sur place. Cela m'a mise en confiance et les formations suivies m'ont éclairée de façon efficace sur la démarche export.

*Témoignages clients
TFE Martinique*

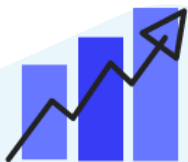
”

**TEAM
FRANCE**
— EXPORT —



Trade Facilitation Team





ANTICIPER / PREPARER L'AVENIR

Nos solutions sont une aide à la décision pour pérenniser l'activité de votre entreprise.

Entretiens du Jeudi (CIP)

Prévenir et traiter les difficultés.

Entretiens gratuits et confidentiels avec un expert-comptable, un avocat et un ancien juge consulaire. L'objectif pour le chef d'entreprise :

- aider à mesurer les conséquences des difficultés rencontrées ;
- informer des possibilités offertes par les techniques de prévention ;
- inciter à prendre des mesures adaptées au redressement de sa situation.

Accompagnement Transmission

Réunions d'information, RDV Conseil et parcours d'accompagnement personnalisé du cédant : comité de transmission, audit transmissibilité, diagnostic approfondi, coaching, assistance à la mise en marché (via la plateforme Transentreprise).

Observatoire économique

Reste en veille : actualités, tendances et opportunités du marché.

Publications : Portraits de territoire, Rapports thématiques, Etudes...

“

J'ai pu parler de mon projet qui n'était qu'une idée au tout début. Ma participation au Comité de Transmission m'a éclairé sur "ce que je voulais vendre" et j'ai eu une partie des réponses. Cela m'a permis d'étayer ma réflexion et d'avancer.

*Témoignages clients
Accompagnement Cédant*

”





ME FORMER / FORMER MES FUTURS COLLABORATEURS

Nos solutions vous accompagnent pour acquérir et développer les compétences qui feront grandir votre entreprise.

Centre de formation continue

Près de 3000 personnes y sont formées chaque année dans les métiers du tertiaire (commerce, management, tourisme, comptabilité, informatique...) et dans les langues.

Centre de Formation des Apprentis du tertiaire

Une offre de formation réajustée aux besoins du marché, regroupée sur 7 grandes filières :

- DIGITAL ET NUMERIQUE
- COMMUNICATION ET DEVELOPPEMENT DURABLE
- COMMERCE ET DISTRIBUTION
- MARKETING ET RELATION CLIENT
- COMPTABILITÉ, FINANCE & RH
- GESTION ENTREPRISE
- SCIENCE ET TECHNOLOGIE

Ecole Supérieure de Gestion – EGC Martinique

Centre d'Etude de Langues

SKILLFOR
CAMPUS



Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes:
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

 **CCI MARTINIQUE**

Nos atouts pour vous accompagner

L'esprit
GAGNANT

Un partenaire stratégique à vos côtés, engagé dans votre réussite à chaque étape de votre transformation



EXPERTISE

Profitez de l'expertise reconnue de la CCI Martinique en accompagnement d'entreprises.

Chaque année, nos conseillers experts sensibilisent et accompagnent plus de 1 200 entreprises et porteurs de projet.

Notre méthode d'accompagnement, éprouvée sur le terrain, est adaptée à vos besoins et à vos objectifs pour vous garantir le meilleur retour sur investissement.



PROXIMITÉ

Votre Conseiller CCI Martinique vous accompagne à chaque étape : suivi personnalisé, qualité garantie et respect des engagements.

*Vous profitez aussi de la mobilisation de tout notre réseau — experts, partenaires, acteurs publics/privés, mentors — pour accélérer la réussite de votre projet.



ANCREE DANS NOTRE TERRITOIRE

Grâce à notre connaissance du tissu économique local, nous aidons les entreprises à appréhender les enjeux économiques et à les transformer en opportunités de croissance durable.

Interface privilégiée entre acteurs publics et privés, la CCI Martinique est un accélérateur de performance et de compétitivité pour les entreprises martiniquaises.



Nos atouts pour vous accompagner

L'esprit
GAGNANT

Notre engagement : transformer vos défis en leviers de croissance durable, avec pragmatisme et ambition



80%

Des entrepreneurs accompagnés mettent en œuvre leur projet (contre 40% pour les non-accompagnés)



+31%

D'entrepreneurs qui déclarent avoir des revenus supérieurs à leur prévisionnel financier lorsqu'ils ont été accompagnés par un conseiller CCI



2 x

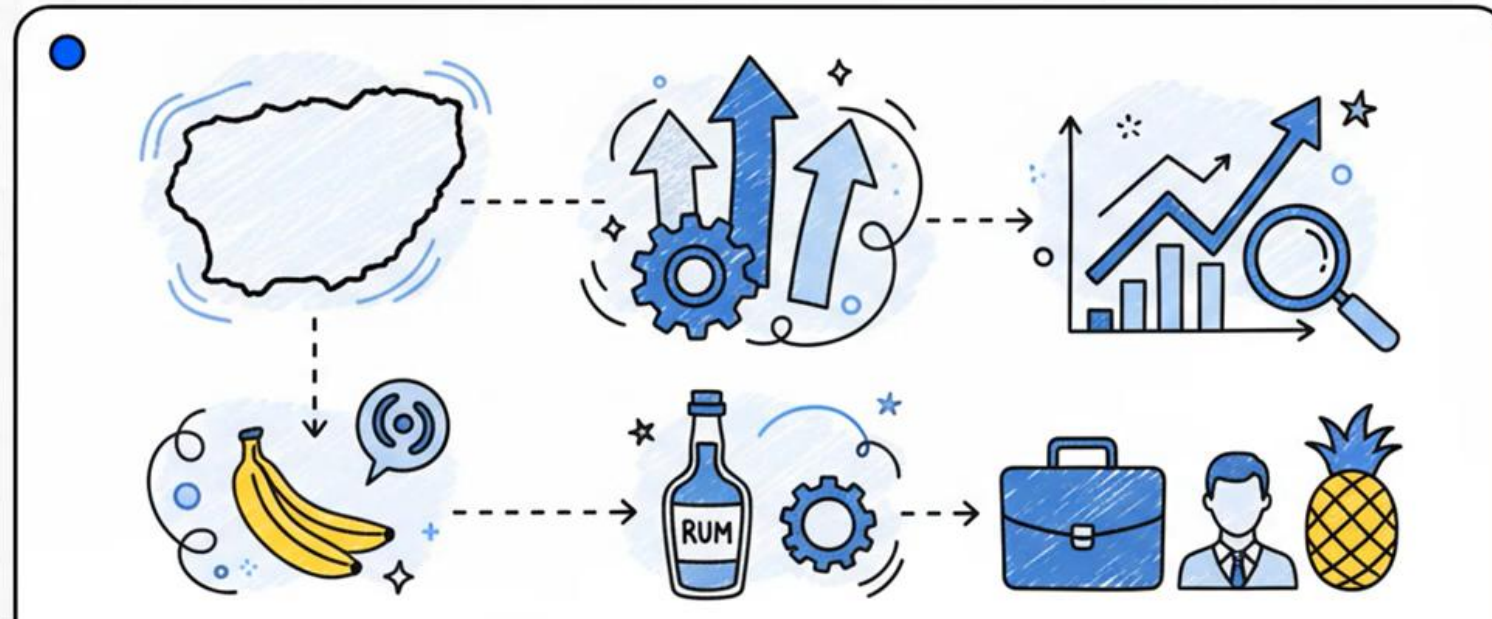
Plus d'entrepreneurs qui réussissent à mieux se structurer et envisagent d'embaucher



CCI MARTINIQUE



Export Martinique : Opportunités



I-Entreprises et international à la Martinique





Entreprises et sensibilisation en 2026

INDICATEURS CLÉS

20

**ATELIERS
ORGANISES**

317

**ENTREPRISES
SENSIBILISÉES**

5

**THÉMATIQUES
STRATÉGIQUES**

THÉMATIQUES PHARES

-  **Sourcing international**
-  **Douane & réglementation**
-  **Marchés caribéens**

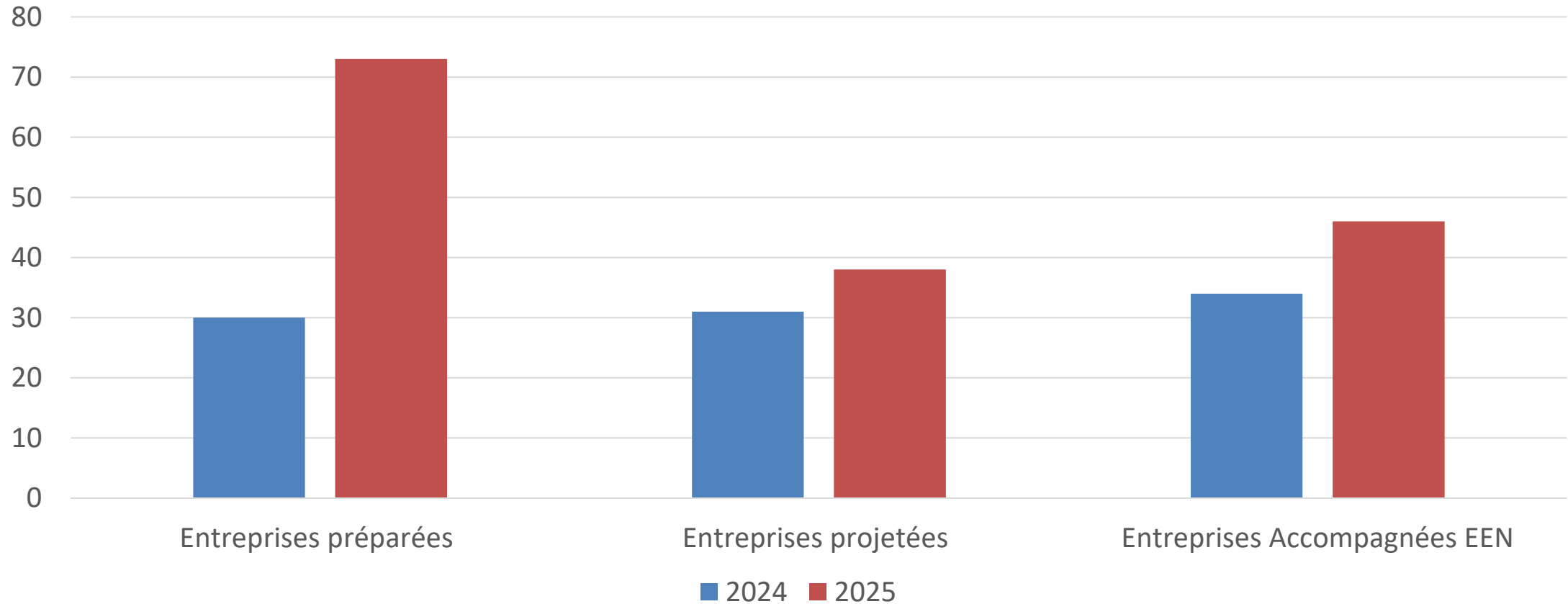
-  **Marchés africains**
-  **Financements**
-  **Opportunités de
developpement export**

Un programme annuel soutenu permettant d'accompagner les entreprises dans leur structuration à l'international, avec une approche à la fois opérationnelle, stratégique et sécurisée.



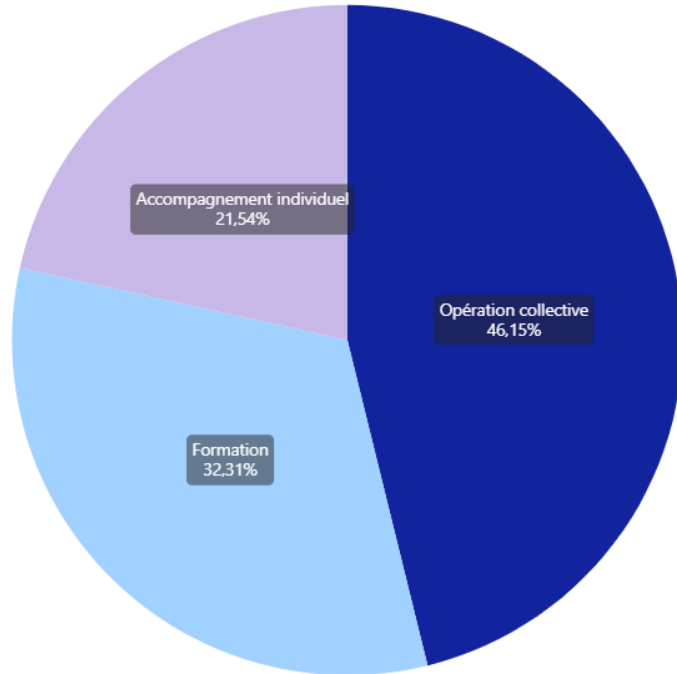
Des entreprises de plus en plus tournées vers l'international

Entreprises accompagnées par la CCI Martinique



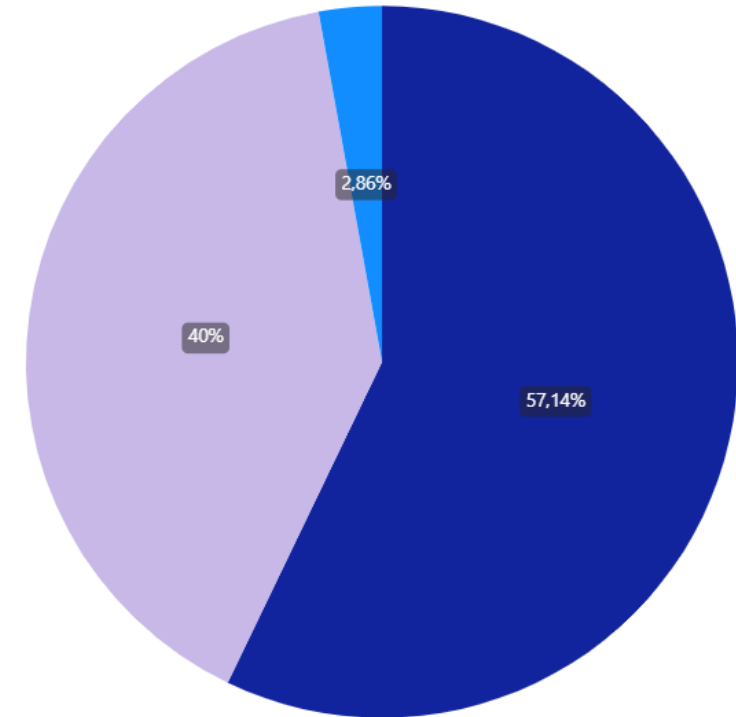
Accompagnement TFE

Prestations



- **Opérations collectives:** salons, missions régionales, forums
- **Prestations individuelles:** diagnostics, études, rdv BtoB

Objectif principal



●
Mise en relation avec des contacts locaux, pour obtenir de nouveaux contrats ou encore pour développer de nouveaux marchés.

●
Avoir une meilleure connaissance du marché.

●
S'implanter ou faire une acquisition.

Retombées

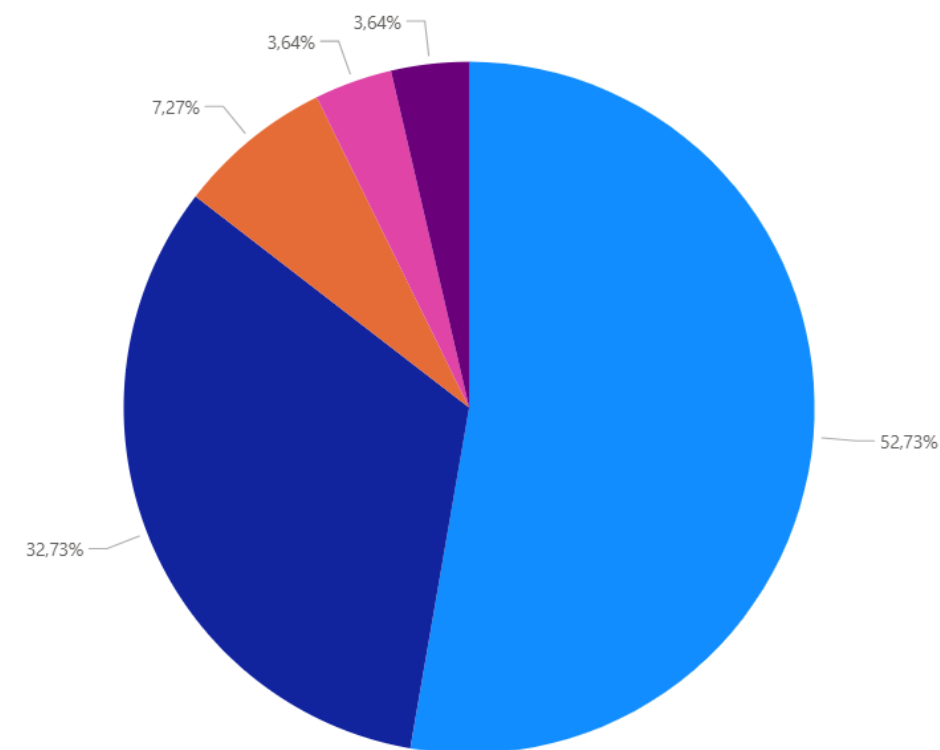
Nouveaux contacts

58,75% des entreprises accompagnées ont pu identifier un ou plusieurs nouveaux contacts qualifiés à la suite des accompagnements.

Accompagnement à long terme

58,89% des entreprises accompagnées sont engagées dans des stratégies export à long terme, avec un suivi assuré dans la durée par la TFE.

Retombées obtenues



Aucune concrétisation réalisée ou prévue

Trouvé un partenaire commercial

Conclu un accord de distribution, d'implantation ou d'acquisition

Entamé une négociation qui est toujours en cours aujourd'hui

Obtenu une commande



Profil type d'une entreprise accompagnée



Activité Dominante (Tech & Agrotech)



Secteur d'activité : Tech & Agrotech et Agrotech (Dominant)

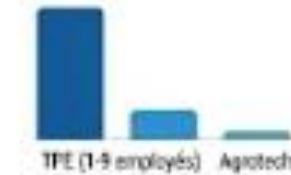
Localisation : Martinique

Territoire : Majoritaire (93%)



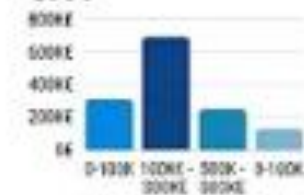
Étranger : Minoritaire

Taille :



Effectif : Très Petite Entreprise (1-9 employés)

CA :



CA dominant : 100K€ - 500K€

MARCHÉS D'INTÉRÊT

1. Canada
2. Etats-Unis
3. Brésil
4. Côte d'Ivoire
5. Sainte-Lucie

OBSTACLES AU DÉVELOPPEMENT EXPORT

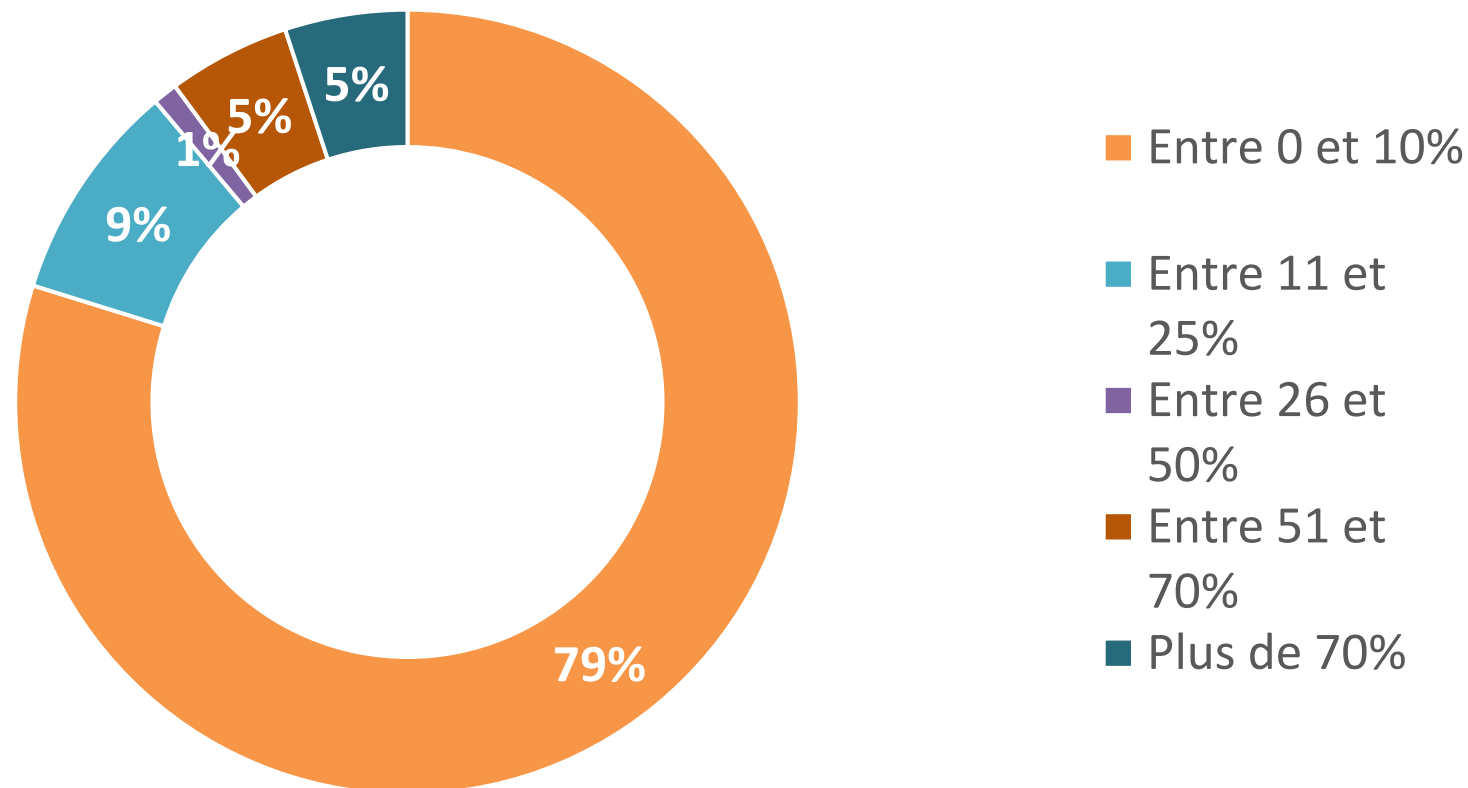
1. Manque de moyens financiers (30,77%)
2. Obstacles administratifs et réglementaires (23,08%)
3. Contexte difficile marché (12,82%)
4. Manque de moyens humains (12,82%)
5. Manque d'informations sur le pays (10,26%)



Pourquoi se développent-ils à l'export?

- Taille du marché local
- Souhait de challenger son produit
- Potentiel de croissance sur d'autres territoires
- Opportunité externe
- Sentiment d'attachement à un autre territoire

Part du Chiffre d'affaires à l'export des entreprises en 2022





CCI MARTINIQUE

L'esprit
GAGNANT

2. Analyse globale du territoire



Profil des entreprises

Secteur d'activité



12,98%

Industries &
Cleantech



39,69%

Tech &
Services



35,11%

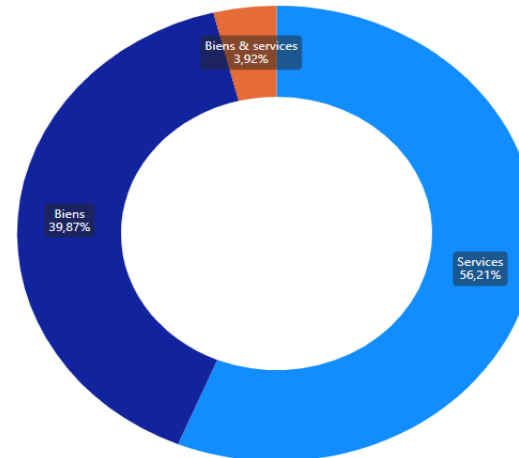
Agrotech



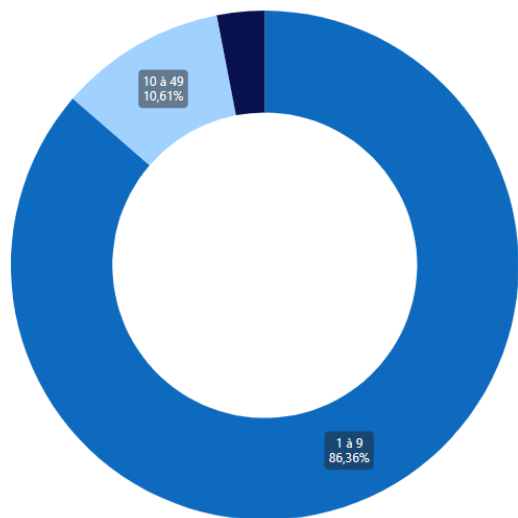
12,22%

Art de vivre &
Santé

Nature de l'offre

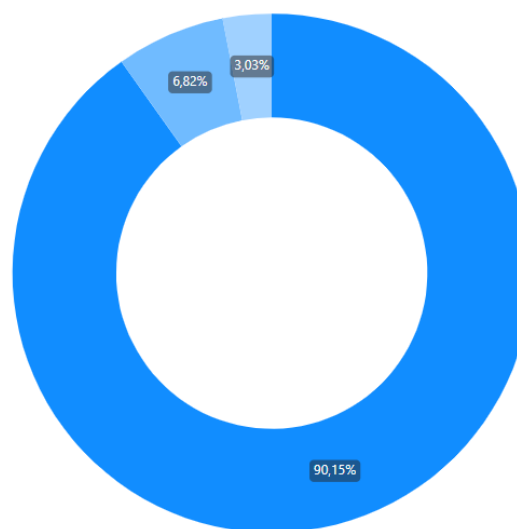


Effectif sur le territoire



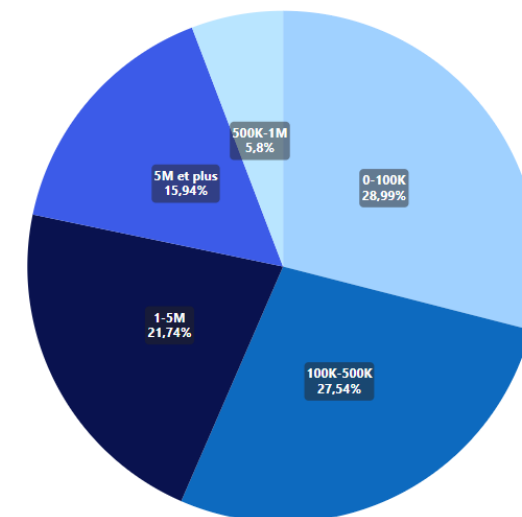
- 1 à 9
- 10 à 49
- 50 et plus

Effectif à l'étranger



- 0
- 1 ou 2
- 3 à 10

CA global en 2024



Positionnement et obstacles à l'export

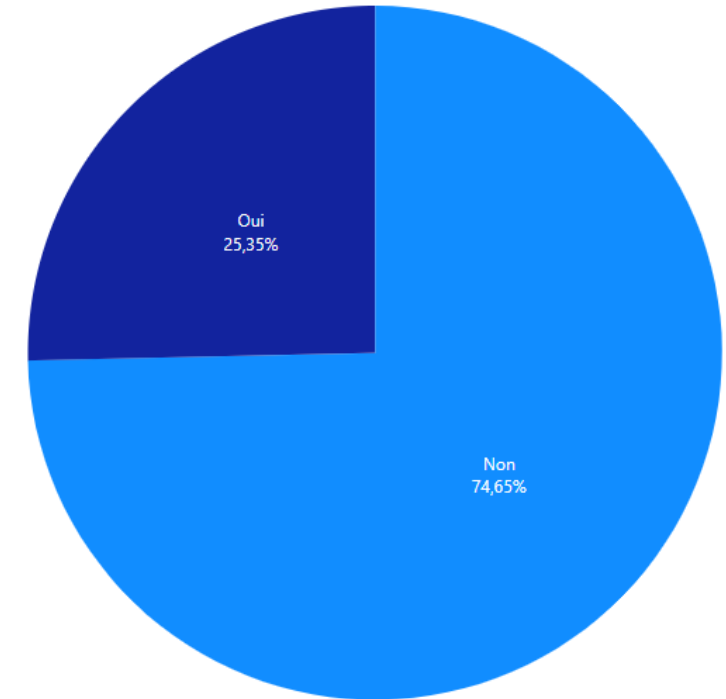
Critères pour cibler un pays

- 1 Taille du marché (50%)
- 2 Facilité d'entrée sur le marché (21,43%)
- 3 Proximité (17,86%)
- 4 Coût des ressources (5,36%)
- 5 Régulations favorables (3,57%)

Principaux obstacles

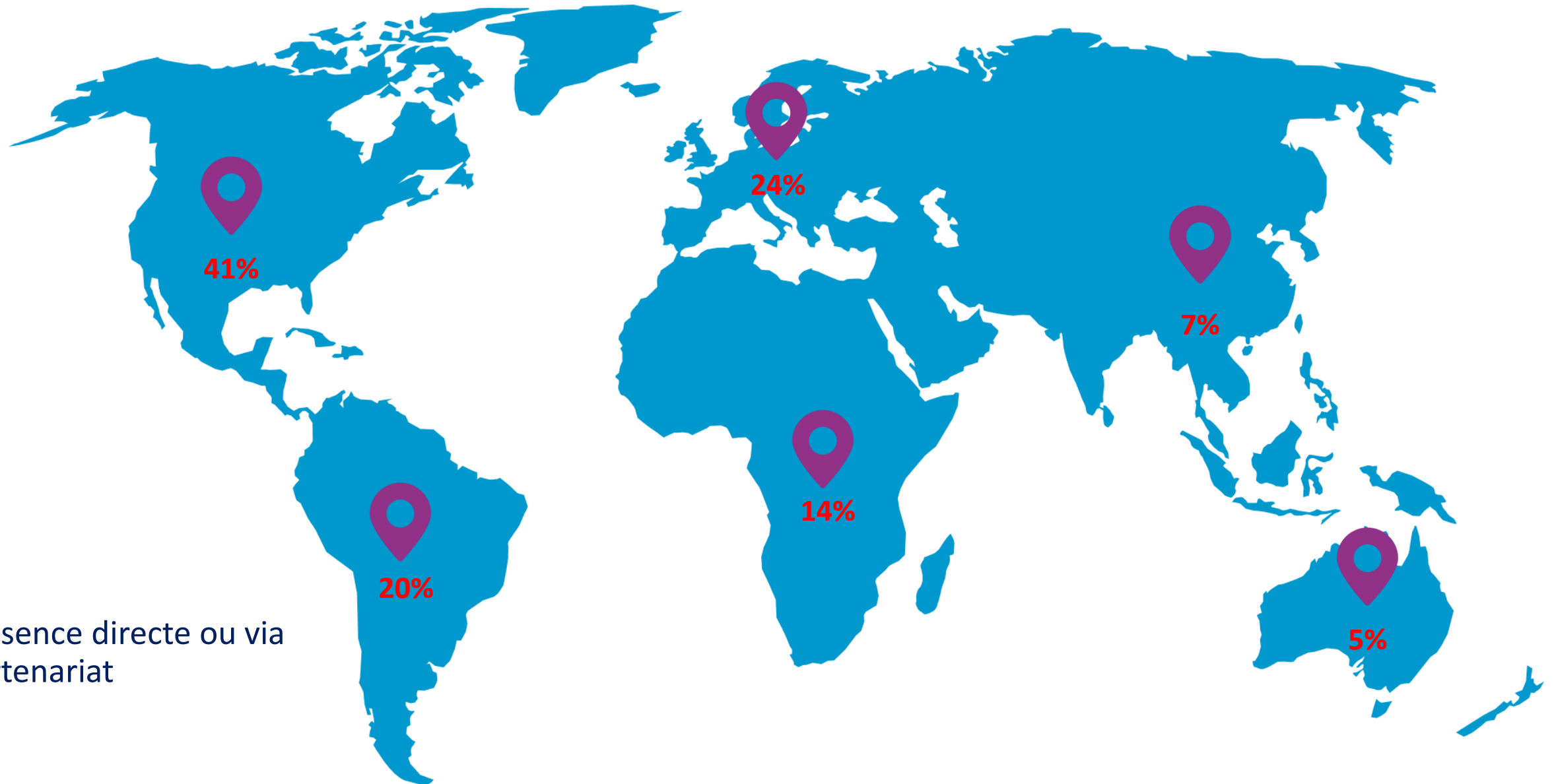
- 1 Manque de moyens financiers (30,77%)
- 2 Obstacles administratifs et réglementaires (23,08%)
- 3 Contexte difficile sur le marché (12,82%)
- 4 Manque de moyens humains (12,82%)
- 5 Manque d'informations sur le pays (10,26%)

Part des entreprises n'ayant jamais exporté avant l'accompagnement



Trois quart des entreprises du bassin Atlantique accompagnées (**74,65%**) n'était pas exportatrices.

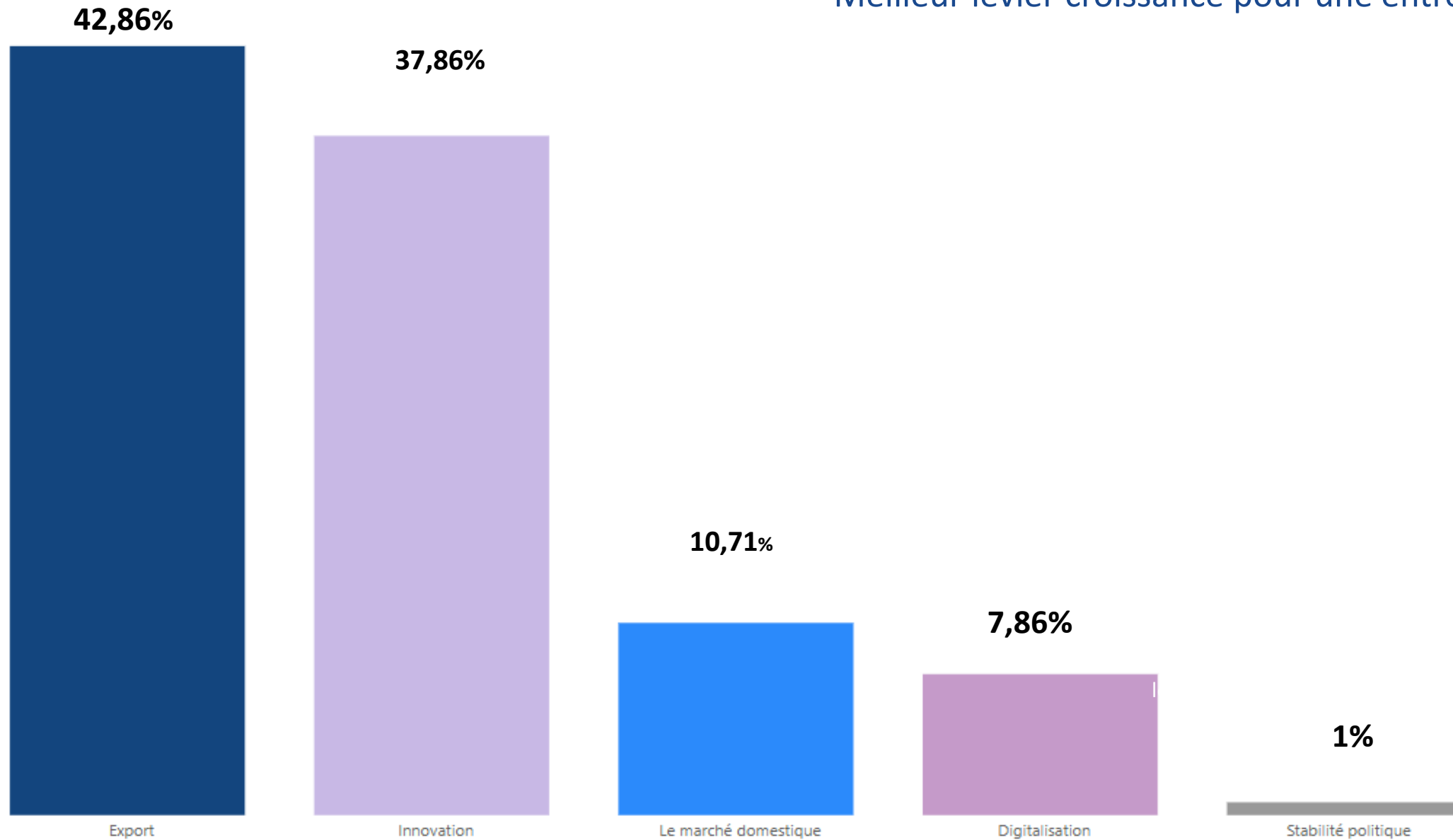
Positionnement et obstacles à l'export



Présence directe ou via
partenariat

Perspectives

Meilleur levier croissance pour une entreprise



Chiffres clés

84,5 % des entreprises interrogées projettent de créer de l'emploi dans les années à venir, que ce soit en local ou à l'international.



Création d'emploi

40% des entreprises ont réussi à identifier de nouveaux contacts qualifiés grâce aux accompagnements, révélant l'impact concret et stratégique de ces dispositifs.



Nouveaux contacts

70% des chefs d'entreprises se projettent vers une croissance du chiffre d'affaires dans les prochaines années, témoignant d'un climat d'optimisme.



Optimisme pour l'avenir

7 entreprises sur 10 accompagnées étaient novices à l'export.
Parmi ces nouvelles exportatrices, 42% ont déjà obtenu des retombées concrètes (commande, accord ou partenaire) grâce à l'accompagnement.



Primo-exportatrices

01

LE DISPOSITIF V.I.E



Le dispositif V.I.E

Solution RH « clé-en-main » qui permet d'envoyer **un jeune talent en mission professionnelle** à l'étranger pour une durée de 6 à 24 mois.



QUELLE ENTREPRISE ?

Toute entreprise de droit français, ainsi que **ses partenaires ou filiales à l'étranger**, peut bénéficier du dispositif V.I.E

Ayant au moins **1 an d'existence**

Disposer d'au moins **une personne morale en France**



QUEL JEUNE ?

Nationalité : **français** ou **ressortissants de l'Espace économique européen**

Age : **plus de 18 ans et moins de 28 ans** à la date de **candidature et d'inscription** sur mon-vie-via.businessfrance.fr, et n'ayant encore jamais réalisé de mission V.I.E



QUEL TYPE DE MISSIONS ?

L'entreprise détermine le contenu de la mission **selon ses besoins** :

Développement commercial, Production, Gestion de projets, Ingénierie technique, Finance, Contrôle de gestion, Audit, Administration, Informatique, TIC, Marketing, Logistique, Supply chain etc...

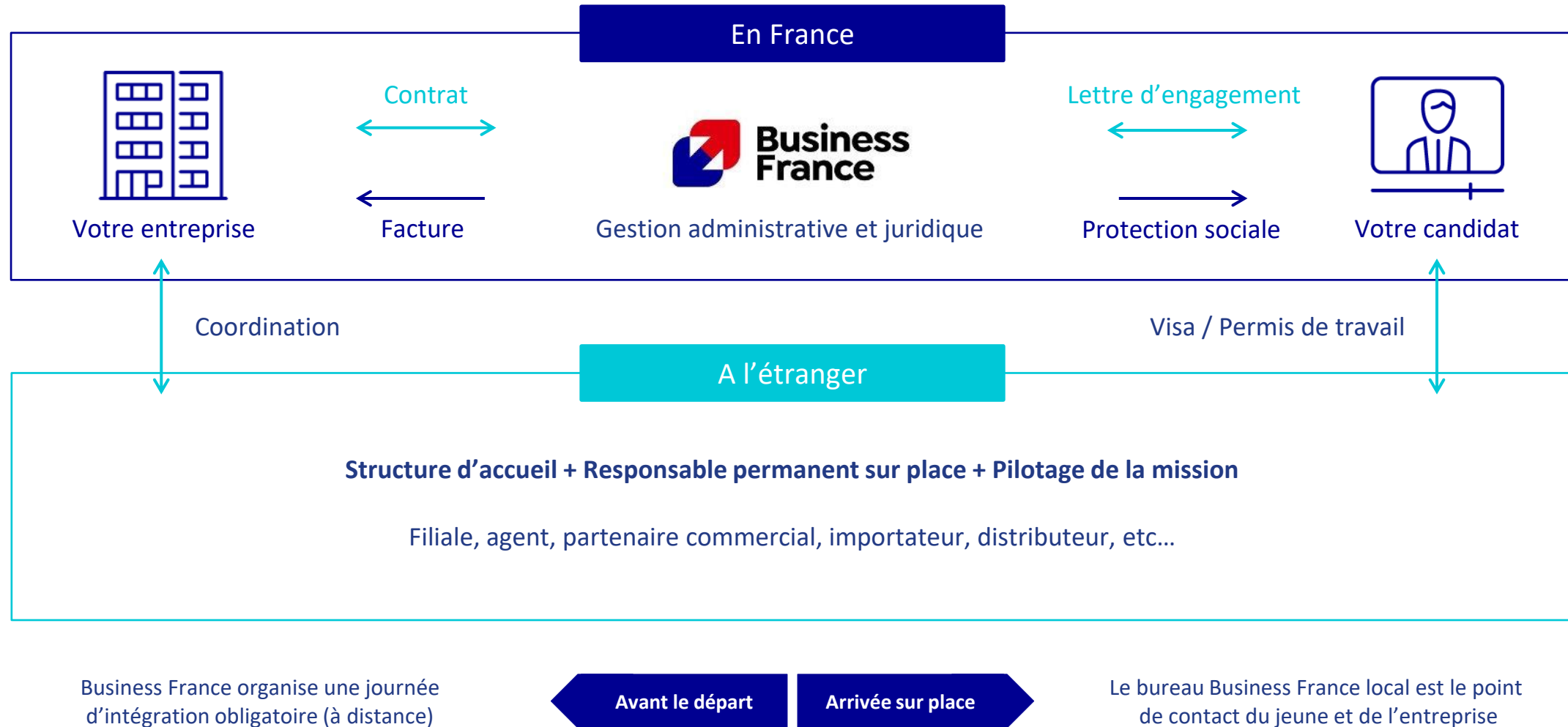
« Le dispositif V.I.E est très simple à mettre en place pour une PME avec une formule allégée du point de vue administratif. »

Jean & Marc Benoit, VSM

« Le plus gros avantage que propose le dispositif V.I.E c'est la flexibilité administrative que l'ont peut avoir comparé à des démarches d'expatriation. »

Justine Kiennemann, Talent Manager chez Danone

Fonctionnement



02

LES AVANTAGES

Flexibilité

La **gestion administrative, juridique et sociale** est **déléguée à Business France** : contrats, rémunération, santé et retraite. Votre entreprise se concentre sur la mission opérationnelle.

UNE SOLUTION QUI S'ADAPTE AU BESOIN DE L'ENTREPRISE

Option V.I.E régional : Possibilité d'étendre la mission jusqu'à **8 pays**

Option V.I.E à temps partagé : Possibilité de partager la mission d'un jeune talent avec une autre entreprise

UNE SOLUTION MOBILE

Temps de séjour en France : Possibilité donnée au V.I.E de passer jusqu'à **182 jours** par année de mission (incluant les formations, missions professionnelles, congés etc.)

Temps hors du pays de mission : **10 jours** par mois ou **20 jours** cumulés sur **2 mois**

LES DROITS À CONGÉS DU TALENT V.I.E

Le talent bénéficie de **2,5 jours** ouvrés de congés par mois de mission effectuée
+ **4 jours** sur les jours fériés du pays

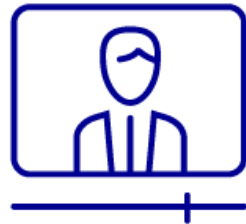
Les talents

Intégrer V.I.E dans sa stratégie RH c'est s'entourer de **jeunes talents qualifiés** !



71 771

talents dans la CVthèque V.I.E.



41%

ont entre **18** et **24** ans
&

59%

ont entre **25** et **28** ans.



87%

des talents sont issus de formations BAC+5
et plus.



71%

des talents **sont bilingues** ou parlent
couramment anglais, avec une
expérience à l'international et la maîtrise
de **plusieurs langues**.

Seuls les talents âgés **de plus de 18 ans et moins de 28 ans** à la date du dépôt de leur **candidature et de leur inscription** sur mon-vie-via.businessfrance.fr peuvent demander à accomplir une mission V.I.E.

Données Business France, Novembre 2025

En 2025, les PME et ETI clientes du V.I.E...

...ont généré

1 091 M€ de CA Export
Additionnel

Soit **431 K€** par entreprise

...et ont créé

6 386 Emplois
en France

Soit **2,52** par entreprise

Chiffres Clés du Baromètre

87%

Près de 9 clients sur 10
atteignent leurs objectifs grâce
au V.I.E

63%

Plus de 3 clients sur 5 ont
obtenu un impact commercial
grâce au V.I.E

Objectifs poursuivis par nos clients V.I.E



« Le service des **V.I.E** de Business France fonctionne très bien. Nous en sommes très content. » (PME – T&S)

« On adore le programme/missions **V.I.E** il ne faut surtout pas l'arrêter. » (ETI – I&C)

Le V.I.E régional

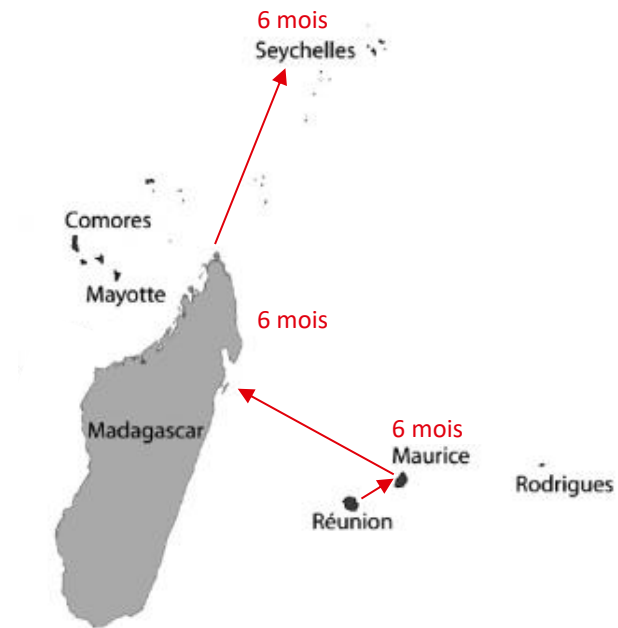
Possibilité d'étendre la mission jusqu'à **8 pays**

Comment ça fonctionne ?

Je suis une entreprise réunionnaise et je souhaite exporter mes produits dans plus pays de l'océan Indien.
Je recrute un V.I.E pour mener une étude de marché sur plusieurs pays de la zone.

J'établie un accord d'affectation avec le jeune amont qui lui permettra d'effectuer :

- 6 mois à Madagascar
- 6 mois à Maurice
- 6 mois aux Seychelles.



Une solution mobile

Possibilité donnée au V.I.E de passer jusqu'à **182 jours** par année de mission en France (incluant les formations, missions professionnelles, congés **2,5 jours** ouvrés par mois, de mission effectuée, etc.)

Temps hors du pays de mission : 10 jours par mois ou **20 jours** cumulés sur **2 mois**

Je suis une entreprise Martiniquaise, je prends un V.I.E à Saint Lucie pour prospection dans la zone.

- Mon V.I.E peut réaliser des missions sur les autres territoires français (hexagone, DROM/COM)
- Mon V.I.E peut passer une partie de sa mission au siège de mon entreprise (formation, team building...)
- Mon V.I.E peut partir en mission sur d'autres territoires étrangers



Exemple : Programme de mon V.I.E

1 mois en formation au siège

2 mois à Sainte Lucie

1 mois en Guyane

2 mois à Sainte Lucie

10 jours de mission à Trinidad

Etc ...

TFE Martinique

Vanessa VICTORIN

06 96 32 01 73

v.victorin@martinique.cci.fr



Maurane MONGIS

m.mongis@martinique.cci.fr

Secteurs **Tech & Services** et
Industrie & Cleantech



Laurence LAPU

La.lapu@martinique.cci.fr

Secteurs **Agro** et
Arts de vivre, Santé





CCI MARTINIQUE

**MERCI DE VOTRE ATTENTION!
THANKS FOR YOUR ATTENTION!**