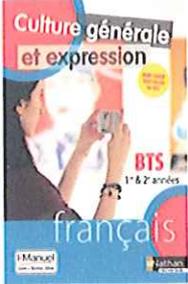
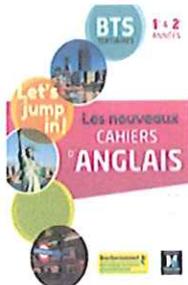
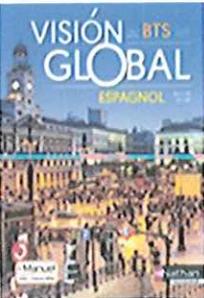


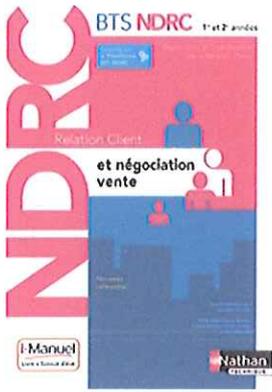
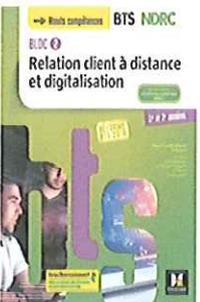


Lycée Lumina Sophie
 Métiers de la Relation Client
 10 Rue Mon Idéal - 97233 - SCHOELCHER
 Tél : 0596 61 41 07 - Fax : 0596 61 06 39
 E-mail : ce.9720424d@ac-martinique.fr

RENTREE 2020-2021 Classe : BTS NDRC1

LISTE DES LIVRES ET DU MATÉRIEL SCOLAIRE

DISCIPLINE	MANUELS	FOURNITURES
Culture Générale et Expression CGE 	Matière : Culture Générale et Expression - Français - BTS 1re et 2e années - Auteurs : C. Davreu Édition : 2018 Parution : Mai 2018 ISBN : 9782091650944	Un cahier de 96 pages grand format avec grands carreaux avec un protège cahier + un lutin
Langue vivante étrangère 1 ANGLAIS 	Manuel : Let's jump in (Les nouveaux cahiers d'anglais) BTS tertiaires (1ere & 2e années) Auteurs : V. Baisnée, A. Goulvent, F. Le Graverend, L. McLaren-Clémot, C. Vannier Édition : Foucher 2020 ISBN : 978-2-216-15812-6	1 grand cahier (96 pages 21x29,7cm)
Langue vivante étrangère 1 ESPAGNOL 	MANUEL : Visión global Espagnol BTS – IUT 1re et 2e années A2+> B2 Édition : 2019 Auteurs : N. Nunez, A. Segura Editeur : Nathan Technique ISBN : 9782091653914	1 cahier 96 pages 21x29,7 cm, copies doubles

<p style="text-align: center;">CEJM Culture économique, juridique et managériale</p> 	<p>Matière: Culture Économique, Juridique et Managériale - 1re année BTS GPME, SAM, NDRC, MCO et CG</p> <p>Auteur : X. Le Ven, O. Lenormand, P. Mercati</p> <p>Auteurs : P. Arcuset, N. Baranes, C. Bayle, A. Bucher, I. Delzant, H. Dugier, P. Larue, X. Le Ven, O. Lenormand, P. Mercati, T. Papa</p> <p>Édition : 2018</p> <p>Collection : Pochette Réflexe BTS</p> <p>Format: i-Manuel bi-média</p> <p>ISBN : 9782091650357</p> <p>Parution : Mai 2018</p>	<p>1 lutin de 200 vues ou 1 classeur</p>
<p style="text-align: center;">Relation client et négociation vente</p> 	<p>Matière: Relation Client et Négociation-Vente - BTS NDRC 1re et 2e année -</p> <p>Édition: 2018</p> <p>Format : Papier i-Manuel bi-média</p> <p>Auteur : L. Garnier</p> <p>Auteurs : M.-J. Chacon Benito, L. Garnier, C. Hamon, X. Le Ven, L. Manoury</p> <p>Collection : BTS NDRC</p> <p>Édition: Nathan Technique Édition 2018</p> <p>Parution : Mai 2018</p> <p>ISBN: 9782091650616</p> <p>https://enseignants.nathan.fr/catalogue/relation-client-et-negociation-vente-bts-ndrc-1re-et-2e-annee-i-manuel-bi-media-livre-licence-eleve-en-ligne-9782091650616.html</p>	<p>1 lutin de 200 vues + petit cahier de 96 pages</p>
<p style="text-align: center;">Relation client à distance et digitalisation</p> 	<p>Matière : Bloc2 Relation client à distance digitalisation. BTS NDRC 1&2 2018 -</p> <p>Auteur(s) : Patrick Roussel, Mohammed Alioui, Jean-Pierre Campcros, Véronique Clément-Comparot, Camille Parnet, Frédérique Thouzellier</p> <p>Parution : 06/06/2018</p> <p>Nuart : 8794798</p> <p>ISBN : 978-2-216-15150-9</p> <p>Format : Papier Manuel numérique élève enrichi</p> <p>Collection : Atouts compétences</p> <p>https://www.editions-foucher.fr/livre/bloc-2-relation-client-distance-et-digitalisation-bts-ndrc-12-ed-2018-manuel</p>	<p>1 lutin 200 vues ou classeur avec jeux de pochettes plastifiées.</p>